

## GESTION D'UN POINT DE VENTE EN RESTAURATION ( Boulangerie, pâtisserie, restaurant...)

### LIEU(X) DE FORMATION

Campus de Paris  
(Métro 4 - Arrêt Saint Placide)

### ACCESSIBILITÉ

Le site de formation est accessible aux personnes à mobilité réduite

### RYTHME

3 jours (21 h)

### PRÉ-REQUIS

- Maîtrise de la langue française (orale et écrite) - Maîtrise des calculs de base (multiplications et divisions, conversions, pourcentages)

### PUBLIC VISÉ

Bénéficiaire en création ou reprise dans le secteur de la restauration, de la boulangerie et de la pâtisserie

### DÉLAIS D'ACCÈS

Prochaine session du 05 au 7 juin 2023  
Prochaine session du 13 au 15 novembre 2023

### MODALITÉS D'ACCÈS

Déposer un dossier d'inscription pour décrire votre projet sur le haut de la page WEB FERRANDI ENTREPRENEUR en cliquant sur **CANDIDATER**

### INTERVENANTES

**Pascale Mouget :**

Pascale Mouget a acquis 11 ans d'expérience en audit financier et contrôle de gestion dans le secteur des services. Elle a travaillé pour des grands groupes comme Pierre et Vacances Center Parcs Groups et Nicolas. Actuellement formatrice en gestion, elle intervient depuis plusieurs années auprès d'adultes sur les thématiques de la gestion et du contrôle d'exploitation.

### OBJECTIFS

- Connaître tous les paramètres pour une bonne gestion financière de son établissement
- Optimiser sa marge en créant des outils de suivi

### CONTENU PÉDAGOGIQUE

- Savoir lire un compte de résultat et un bilan
- Comprendre la TVA, analyser les ventes, développer son chiffre d'affaires
- Etablir une fiche technique, suivre les stocks, optimiser ses consommations matières
- Fixer ses prix de vente
- Suivre et optimiser les charges de personnel
- Calculer un seuil de rentabilité
- Mise en place des indicateurs de gestion clefs

## MODALITÉS DE POSITIONNEMENT

- Entretien individuel de positionnement réalisé par téléphone au moment de la candidature

## MÉTHODES ET MOYENS MOBILISÉS

- Exposés et exercices d'application
- Etudes de cas
- Échanges d'expérience entre participants sur les pratiques et leur faisabilité

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Evaluation formative des acquis en cours et en fin de formation
- Questionnaire de satisfaction en fin de stage
- Attestation de participation FERRANDI Paris délivrée à la fin du stage

## LES RÉSULTATS OBTENUS

97,7%

Taux moyen de satisfaction globale de nos stagiaires en Formation Continue en 2021 (Très satisfait/ Satisfait)

## TARIFS ET FRAIS

990 euros

## CONTACT

Florence Estager-Laurent

Chargée de clientèle

01 49 54 17 52

[florence.estager-laurent@ferrandi-paris.fr](mailto:florence.estager-laurent@ferrandi-paris.fr)

*Les informations sur cette fiche sont données à titre indicatif.*

Date de mise à jour : **15/11/2022**

PARIS

FERRANDI Paris  
28 rue de l'Abbé Grégoire  
75006 Paris

une école de la



CCI PARIS ILE-DE-FRANCE